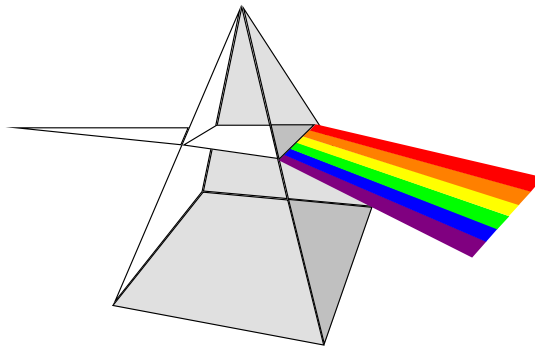


MICROSOFT

ACCESS

VERSION 2000/2003



EXERCICES

PERFECTIONNEMENT

SOMMAIRE

<i>TP 1 - Créer une relation entre deux tables</i>	<i>3</i>
<i>Entraînement – Entraînement - Entraînement.....</i>	<i>5</i>
<i>TP 2 – Créer une requête utilisant des données de plusieurs tables</i>	<i>6</i>
<i>TP 3 – Transformer une requête de sélection en requête paramétrée – Supprimer une requête</i>	<i>7</i>
<i>TP 4 – Créer une clé primaire composée de plusieurs champs.....</i>	<i>8</i>
<i>Entraînement – Entraînement - Entraînement.....</i>	<i>10</i>
<i>TP 5 – Modifier les valeurs dans une table à l'aide d'une requête de mise à jour</i>	<i>12</i>
<i>TP 6 Créer une liste déroulante dans un formulaire.....</i>	<i>13</i>
<i>TP 7 - Créer un bouton bascule dans un formulaire.....</i>	<i>14</i>
<i>Entraînement – Entraînement - Entraînement.....</i>	<i>15</i>
<i>TP 8 – Réaliser des calculs dans une requête – Mettre un champ en monétaire – Ajouter une table</i>	<i>16</i>
<i>TP 9 – Insérer des sous-formulaires dans un formulaire</i>	<i>17</i>
<i>TP 10 – Réaliser des calculs dans un formulaire</i>	<i>18</i>
<i>TP 11 – Réaliser un état multi tables.....</i>	<i>19</i>
<i>TP 12 – Réaliser un publipostage dans Word à partir d'une table Access – Exporter des données vers Word</i>	<i>20</i>
<i>Entraînement - Entraînement – Entraînement.....</i>	<i>21</i>

TP 1 - Créer une relation entre deux tables

1) Lire éventuellement les pages 3 à 19 du cours.

2) Créer une nouvelle base de données **SOCIETE**

L'objectif est de gérer les commerciaux de votre société spécialisée dans l'usinage de pièces industrielles. Les clients sont généralement peu nombreux mais leur CA est élevé. Chaque représentant est affecté à une région. Il peut y avoir plusieurs commerciaux par région. Il est possible de mettre un champ région dans la table des représentants mais cela obligerait à saisir plusieurs fois le même libellé plusieurs fois. La solution est de faire deux tables.

3) Créer la table **REPRESENTANTS** suivante :

REPRESENTANTS : Table		
	Nom du champ	Type de données
🔑	Réfreprésentant	Texte
	Nom	Texte
	Prénom	Texte
	Adresse	Texte
	CP	Texte
	Ville	Texte
	Région	Texte

Indications :

- Mettre une largeur de 5 caractères pour **Réfreprésentant**
- Mettre une largeur de 1 caractère pour **Région**

Entrer les enregistrements suivants :

REPRESENTANTS : Table							
	Réfreprésenta	Nom	Prénom	Adresse	CP	Ville	Région
	10	Duponchel	Eric	1, rue Rose	13000	Marseille	1
	20	Norev	André	Rue Bac	13100	Aix en Provence	1
	30	Martin	Paul	2, Bd Durand	84000	Avignon	1
	40	Brun	Franck	3, Ch. du bois	34000	Montpellier	2
	50	Bell	Jean	4, pl Bellecourt	69001	Lyon	3
	60	Chaler	Marc	Rue de l'étang	69002	Lyon	3

4) Créer la table des régions nommée **REGIONS** suivante :

REGION : Table		
	Nom du champ	Type de données
🔍	Réfrégion	Texte
	Libellé	Texte

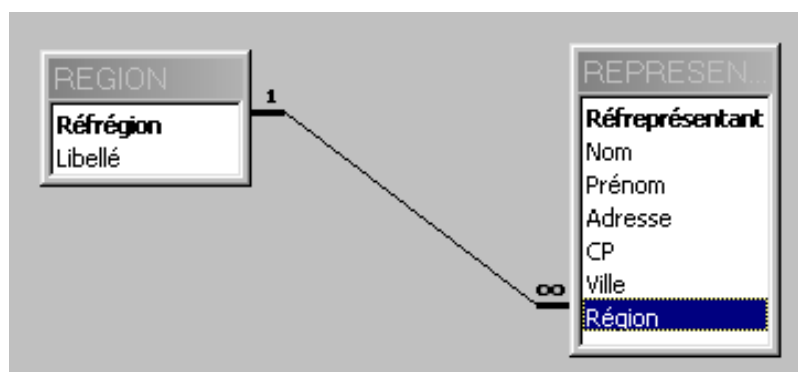
Indications :

- Mettre une largeur de 1 caractère pour **Réfrégion**

Entrer les enregistrements suivants :

REGION : Table		
	Réfrégion	Libellé
	1	Provence Alpes Côte d'Azur
	2	Languedoc - Roussillon
✎	3	Rhône
*		

5) Créer la relation suivante entre les deux tables :



Cocher les cases Appliquer l'intégrité référentielle, mettre à jour et effacer en cascade.

6) Quitter Access

Entraînement – Entraînement - Entraînement

Ceci est un exercice permettant de réviser les notions précédentes.

1) Dans la base **SOCIETE** créer la table **CLIENTELE** suivante (garder les tailles par défaut) :

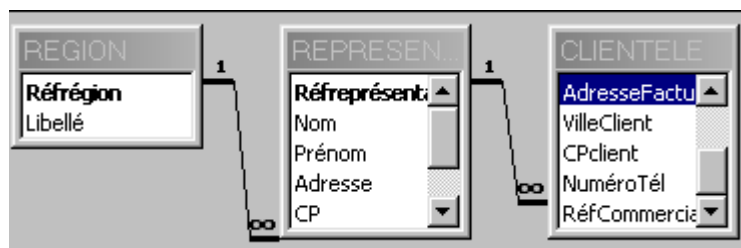
CLIENTELE : Table	
Nom du champ	Type de données
☑ RéfClient	Texte
NomSociété	Texte
PrénomClient	Texte
NomClient	Texte
AdresseFacturation	Texte
VilleClient	Texte
CPclient	Texte
NuméroTél	Texte
RéfCommercial	Texte

2) Entrer les données suivantes :

Réf client	Nom de la soc	PrénomClient	NomClient	Adresse factur	VilleClient	CPclient	N° téléphone	RéfComm
B01	ASTROTECH	Daniel	Bougon	1 rue verte	Lyon	69001	01 12 13 14 56	50
F01	ANTRA SA	Pierre	Mandia	2 rue bac	Montpellier	34000	02 45 46 78 98	40
B02	BUROTEX	Gérard	Boileau	35 rue du lac	Marseille	13001	04 91 02 32 65	10
B03	LE CLAUDEL	Richard	Catot	Le Van Sud	Aix	13100	04 92 45 46 87	20
P01	VINOX SA	Bernard	Perray	Le Rigou	Avignon	84000	04 90 45 98 13	30

3) Créer une relation entre les tables **REPRESENTANTS** et **CLIENTELE** sur le champ indiquant la référence du représentant (cocher les trois cases : intégrité référentielle, mise à jour et effacer en cascade).

On obtient :



4) Quitter Access.

TP 2 – Créer une requête utilisant des données de plusieurs tables

But : nous allons afficher les clients de chaque représentant.

1) Ouvrir la base **SOCIETE**

2) Ajouter dans la table **CLIENTELE** les enregistrements suivants :

Réf client	Nom de la société	PrénomClient	NomClient	Adresse facturation	VilleClient	CPclient	N° téléphone	RéfCommercial
F02	DUCROS	Francis	Farrad	rue de la gare	Carpentras	84200	04 90 54 78 96	30
J01	TISA	Jacques	Blanc	ZI ST Luc	Avignon	84000	04 90 65 32 89	30
J02	FNACET	Martine	Sialel	ZA du parc	Avignon	84000	04 90 65 03 21	30
M01	KEEP	Guillaume	Dungeon	St Priest	Montpellier	34000	02 45 69 87 12	40

3) Créer une requête appelée **Liste des clients par représentant** permettant d'avoir la liste suivante:

Liste clients par représentant : Requête Sélection							
	Réfreprésenta	Nom	Prénom	Réf client	NomClient	PrénomClient	Libellé
▶	10	Duponchel	Eric	B02	Boileau	Gérard	Provence Alpes Côte d'A
	20	Norev	André	B03	Catot	Richard	Provence Alpes Côte d'A
	30	Martin	Paul	P01	Perray	Bernard	Provence Alpes Côte d'A
	30	Martin	Paul	F02	Farrad	Francis	Provence Alpes Côte d'A
	30	Martin	Paul	J01	Blanc	Jacques	Provence Alpes Côte d'A
	30	Martin	Paul	J02	Sialel	Martine	Provence Alpes Côte d'A
	40	Brun	Franck	F01	Mandia	Pierre	Languedoc - Roussillon
	40	Brun	Franck	M01	Dungeon	Guillaume	Languedoc - Roussillon
	50	Bell	Jean	B01	Bougon	Daniel	Rhône

4) Fermer

TP 3 – Transformer une requête de sélection en requête paramétrée – Supprimer une requête

- 1) Faire une copie de la requête **Liste des clients par représentant** appelée **Requête paramétrée clients par représentant**.

- 2) Transformer la requête **Requête paramétrée clients par représentant** en requête paramétrée afin de choisir le représentant pour lequel on veut les informations.

- 3) Enregistrer cette requête et l'exécuter pour les différents représentants.

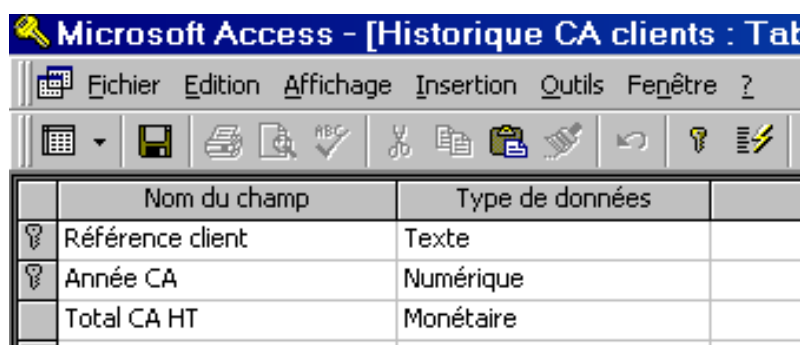
- 4) Supprimer la requête **Liste des clients par représentant**

- 5) Fermer

TP 4 – Créer une clé primaire composée de plusieurs champs

But : nous allons maintenant suivre l'évolution des CA des clients d'une année à l'autre..

1) Créer la table **Historique CA clients** suivante :

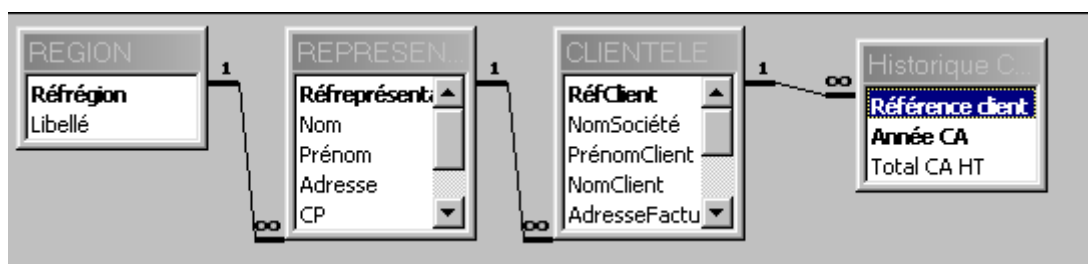


	Nom du champ	Type de données
🔑	Référence client	Texte
🔑	Année CA	Numérique
	Total CA HT	Monétaire

2) Entrer les enregistrements suivants :

Référence client	Année CA	Total CA HT
B01	1998	980 524,00 €
B01	1999	265 405,00 €
B02	1997	45 623,00 €
B02	1998	23 047,00 €
B02	1999	12 365,00 €
B03	1998	89 654,00 €
B03	1999	321 597,00 €
F01	1997	25 333,00 €
F01	1998	54 123,00 €
F01	1999	12 597,00 €
J01	1999	21 456,00 €
J02	1997	87 210,00 €
J02	1998	23 654,00 €
J02	1999	132 564,00 €
M01	1998	58 741,00 €
M01	1999	45 870,00 €
P01	1998	54 001,00 €
P01	1999	87 123,00 €

3) Faire la relation entre **CLIENTELE** et : **Historique CA clients** (en cochant les trois cases : intégrité, mettre à jour/effacer en cascade) :



Entraînement – Entraînement - Entraînement

Ceci est un exercice permettant de réviser les notions précédentes.

1) Faire la requête paramétrée appelée **Historique CA par client** avec comme choix **RéfClient** permettant d'obtenir respectivement les listes suivantes pour les clients B02, J02 :

Réf client	NomClient	PrénomClient	Année CA	Total CA HT
B02	Boileau	Gérard	1997	45 623,00 €
B02	Boileau	Gérard	1998	23 047,00 €
B02	Boileau	Gérard	1999	12 365,00 €

Réf client	NomClient	PrénomClient	Année CA	Total CA HT
J02	Sialel	Martine	1997	87 210,00 €
J02	Sialel	Martine	1998	23 654,00 €
J02	Sialel	Martine	1999	132 564,00 €

Voir la solution de la requête page suivante.

Requête Historique CA par client :

Historique CA par client : Requête Sélection

The diagram shows a relationship between two tables: **CLIENTELE** and **Historique C**. The **CLIENTELE** table has fields: **RéfClient**, **NomSociété**, **PrénomClient**, **NomClient**, and **AdresseFactu**. The **Historique C** table has fields: **Référence client**, **Année CA**, and **Total CA HT**. The relationship is indicated by a line with a '1' on the CLIENTELE side and an '∞' on the Historique C side.

Champ:	RéfClient	NomClient	PrénomClient	Année CA	Total CA HT
Table:	CLIENTELE	CLIENTELE	CLIENTELE	Historique CA client	Historique CA client
Tri:					
Afficher:	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Critères:	[Entrer la ref client]				
Qu:					

TP 5 – Modifier les valeurs dans une table à l'aide d'une requête de mise à jour

1) Dans la table **REPRESENTANTS** ajouter le champ **salaire de base** type monétaire. Puis y entrer les valeurs suivantes :

Nom	Prénom	Salaire de base
Duponchel	Eric	991,68 €
Norev	André	1 515,34 €
Martin	Paul	1 298,87 €
Brun	Franck	1 102,21 €
Bell	Jean	1 542,78 €
Chaler	Marc	1 115,93 €

2) Fermer la table

Pour féliciter et encourager les commerciaux devant l'augmentation des bénéfices de votre Société, votre employeur vous demande de leur augmenter leur salaire de 5%.

3) Créer une requête de mise à jour appelée **Augmentation salaire 5%** permettant d'augmenter le salaire de base des représentants de 5%

On obtient les salaires suivants :

Nom	Prénom	Salaire de base
Duponchel	Eric	1 041,26 €
Norev	André	1 591,11 €
Martin	Paul	1 363,81 €
Brun	Franck	1 157,32 €
Bell	Jean	1 619,92 €
Chaler	Marc	1 171,73 €

4) Fermer

TP 6 Créer une liste déroulante dans un formulaire

1) Créer un formulaire instantané appelé **Saisie représentant** sur la table **REPRESENTANTS**

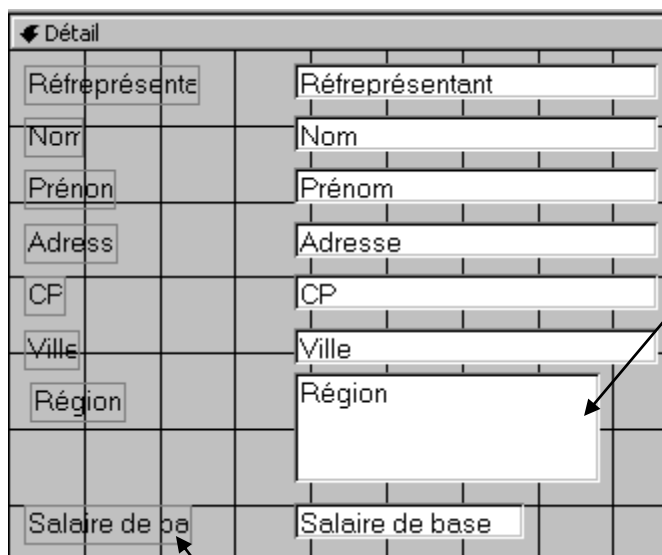
2) Modifier ce formulaire :

Supprimer le contrôle suivant :



A screenshot of a table control with two columns. The left column contains the text 'Région' and the right column contains a text input field with the text 'Région'.

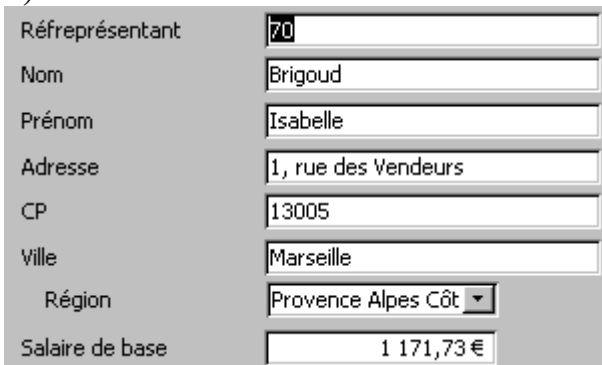
Mettre à la place une liste déroulante permettant de choisir la région :



A screenshot of a form titled 'Détail'. The form has several fields: 'Réf. représentant', 'Nom', 'Prénom', 'Adresse', 'CP', 'Ville', 'Région', and 'Salaire de base'. The 'Région' field is a dropdown menu. An arrow points from the text above to the 'Région' dropdown. Another arrow points from the text below to the 'Salaire de base' field.

Descendre le contrôle  pour laisser plus de place à la région et agrandir la région..

3) Passer en mode formulaire. Réaliser la saisie du représentant suivant :



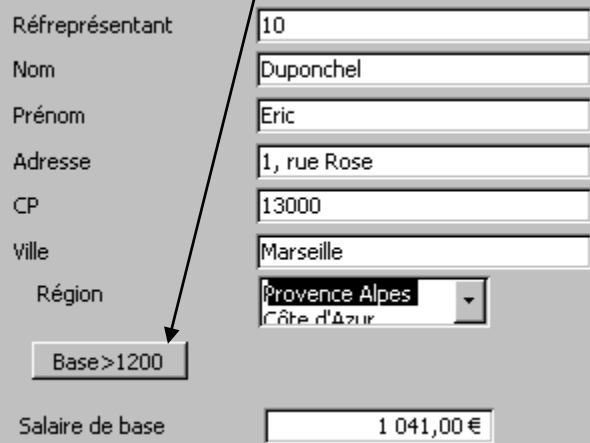
A screenshot of a form with the following fields filled in:

Réf. représentant	70
Nom	Brigoud
Prénom	Isabelle
Adresse	1, rue des Vendeurs
CP	13005
Ville	Marseille
Région	Provence Alpes Côt
Salaire de base	1 171,73 €

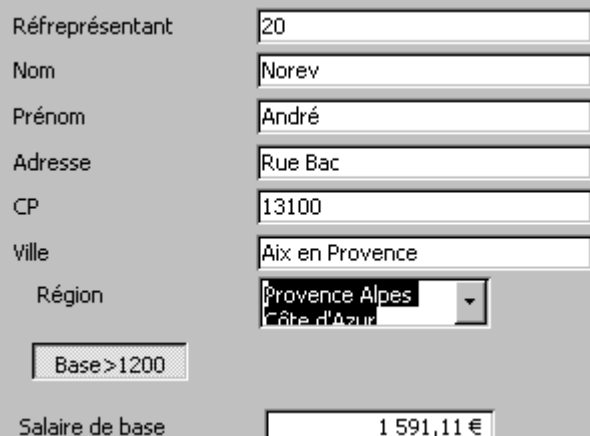
4) Fermer le formulaire

TP 7 - Créer un bouton bascule dans un formulaire

1) Créer dans le formulaire **Saisie représentant** un bouton bascule permettant de mettre en évidence si le salaire de base du représentant est supérieur à 1200 ou pas. Il se présentera de la manière suivante :



Réfreprésentant: 10
Nom: Duponchel
Prénom: Eric
Adresse: 1, rue Rose
CP: 13000
Ville: Marseille
Région: Provence Alpes / Côte d'Azur
Base > 1200 (active)
Salaire de base: 1 041,00 €



Réfreprésentant: 20
Nom: Norev
Prénom: André
Adresse: Rue Bac
CP: 13100
Ville: Aix en Provence
Région: Provence Alpes / Côte d'Azur
Base > 1200 (inactive)
Salaire de base: 1 591,11 €

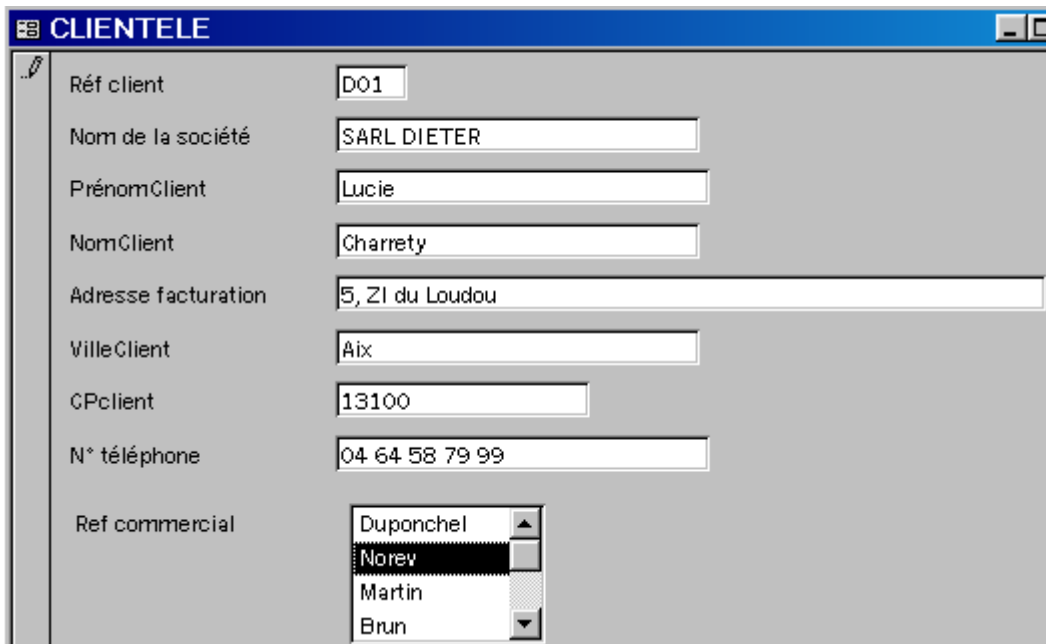
2) Fermer et enregistrer le formulaire.

Entraînement – Entraînement - Entraînement

Ceci est un exercice permettant de réviser les notions précédentes.

1) Créer un formulaire instantané sur la table **CLIENTELE** appelé **Saisie Clients** puis le modifier en créant une liste déroulante pour la référence du représentant.

Entrer le client suivant :



The screenshot shows a window titled "CLIENTELE" with a list of fields and their values:

- Réf client: D01
- Nom de la société: SARL DIETER
- PrénomClient: Lucie
- NomClient: Charrety
- Adresse facturation: 5, ZI du Loudou
- VilleClient: Aix
- CPclient: 13100
- N° téléphone: 04 64 58 79 99
- Ref commercial: A dropdown menu with options: Duponchel, Norev (selected), Martin, Brun.

2) Dans la table Historique CA clients, faire la saisie suivante :

Référence	Année CA	Total CA HT
D01	1999	42 650,00 €

3) Fermer

TP 8 – Réaliser des calculs dans une requête – Mettre un champ en monétaire – Ajouter une table

1) Modifier la requête **Historique CA par client** :

- ajouter après le champ Total CA HT un champ appelé **Total CA TTC** permettant de calculer le CA TTC (avec une TVA à 19.6%)

On aura : **Total CA TTC: [Total CA HT]*1,196**

Champ:	RéfClient	NomClient	PrénomClient	Année CA	Total CA HT	Total CA TTC: [Total CA HT]*1,196
Table:	CLIENTELE	CLIENTELE	CLIENTELE	Historique	Historique CA c	
Tri:						
Afficher:	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Critères:	[Entrer la ref client]					

2) Appliquer un format monétaire à ce nouveau champ.

3) Exécuter la requête pour différents clients pour voir le résultat.

Par exemple pour le client B01 on aura :

Réf client	NomClient	PrénomClient	Année CA	Total CA HT	Total CA TTC
B01	Bougon	Daniel	1998	980 524.00 €	1 172 706.70 €
B01	Bougon	Daniel	1999	265 405.00 €	317 424.38 €

4) Modifier la **Historique CA par client** en :

- ajoutant la table des REPRESENTANTS
- Insérant les champs Réfreprésentant, Nom et un champ calculé permettant de déterminer la commission touchée par le représentant (5% du CA HT)

La requête devient :

Champ:	Réfreprésentant	Nom	Commission: [Total CA HT]*5/100
Table:	REPRESENTANTS	REPRESENTANTS	
Tri:			
Afficher:	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Critères:			

Par exemple pour le client B01 on aura (tous les champs ne sont pas représentés) :

Réf client	Année CA	Total CA HT	Total CA TTC	Réfreprésenta	Nom	Commission
B01	1998	980 524,00 €	1 172 706,70 €	50	Bell	49 026.20 €
B01	1999	265 405,00 €	317 424,38 €	50	Bell	13 270,25 F

5) Fermer

TP 9 – Insérer des sous-formulaires dans un formulaire

But : pour chaque représentant on souhaite connaître ses clients et l'évolution des CA.

1) Créer un formulaire à l'aide de l'assistant appelé **CA par client et par représentant** basé successivement sur les tables **REPRESENTANTS**, **CLIENTELE** et **Historique CA Clients** se présentant de la manière suivante :

The screenshot displays a software interface with the following elements:

- Form fields:**
 - Réfreprésentant: 10
 - Salaire de base: 1 041,00 €
 - Nom: Duponchel
 - Prénom: Eric
- CLIENTELE Table:**

	RéfClient	NomClient	PrénomClient
▶	B02	Boileau	Gérard
*			
- Navigation:** Enr : ◀◀ ◀ 1 ▶ ▶▶ * sur 1
- Historique CA clients Table:**

	Année CA	Total CA HT
▶	1997	45 623,00 €
	1998	23 047,00 €
	1999	12 365,00 €

avec un premier sous formulaire montrant les clients d'un commercial et un deuxième leurs CA.

2) Faire défiler les représentants, les clients et les CA

3) Fermer

TP 10 – Réaliser des calculs dans un formulaire

1) Modifier le formulaire **CA par client et par représentant** afin d'ajouter une formule permettant de calculer les frais de déplacements mensuels du représentant sachant que :

Frais déplacement=[Salaire de base]*15/100

Total=[Salaire de base]*1.15

On obtient :

The screenshot displays a software interface with the following elements:

- Form Fields:**
 - Réreprésentant: 10
 - Nom: Duponchel
 - Prénom: Eric
 - Salaire de base: 1 041,00 €
 - Frais de déplacements: 156,15 €
 - Total: 1 197,15 €
- CLIENTELE Table:**

	RéfClient	NomClient	PrénomClient
▶	B02	Boileau	Gérard
*			
- Navigation:** Enr : [Navigation icons] 1 sur 1
- Historique CA clients Table:**

	Année CA	Total CA HT
▶	1997	45 623,00 €
	1998	23 047,00 €
	1999	12 365,00 €

* Enregistrer et fermer.

TP 11 – Réaliser un état multi tables

1) Réaliser l'état suivant (extrait) permettant de voir le cumul des CA par client, le nom d'enregistrement sera **Cumul CA par client** :

Cumul CA par client

<i>Réf client</i>	<i>Nom de la société</i>	<i>PrénomClient</i>	<i>NomClient</i>	<i>Année CA</i>	<i>CA HT</i>
<i>B01</i>	<i>ASTROTECH</i>	<i>Daniel</i>	<i>Bougon</i>		
				1999	285 405.00 €
				1998	990 524.00 €
<i>Synthèse pour 'Ré/Client' = B01 (2 enregistrements détail)</i>					
Somme					1 275 929.00 €
<i>B02</i>	<i>BUROTEX</i>	<i>Gérard</i>	<i>Boileau</i>		
				1997	45 820.00 €
				1998	20 047.00 €
				1999	12 065.00 €
<i>Synthèse pour 'Ré/Client' = B02 (3 enregistrements détail)</i>					
Somme					87 932.00 €
<i>B03</i>	<i>LE CLAUDEL</i>	<i>Richard</i>	<i>Catot</i>		
				1998	89 654.00 €
				1999	321 997.00 €
<i>Synthèse pour 'Ré/Client' = B03 (2 enregistrements détail)</i>					
Somme					411 651.00 €

1
NI

2) Quitter Access

TP 12 – Réaliser un publipostage dans Word à partir d'une table Access – Exporter des données vers Word

1) Réaliser la lettre type suivante qui sera envoyée aux clients de la table CLIENTELE :

Société **MECATECH**
45, ZI de Fondrèche
84000 AVIGNON
☎ 04 90 65 47 82
Fax 04 90 84 25 71

Le 12/06/2000

Insérer ici les champs du destinataire

Objet : remise exceptionnelle

Monsieur,

Nous avons le plaisir de vous accorder une remise exceptionnelle de 5% pour toute commande passée avant le 1^{er} septembre 2000.

Voici en outre la liste de nos commerciaux qui se tiennent à votre disposition pour tout renseignement complémentaire :

Nom	Prénom	Adresse	CP	Ville
Duponchel	Eric	1, rue Rose	13000	Marseille
Norev	André	Rue Bac	13100	Aix en Provence
Martin	Paul	2, Bd Durand	84000	Avignon
Brun	Franck	3, Ch. du bois	34000	Montpellier
Bell	Jean	4, pl Bellecourt	69001	Lyon
Chaler	Marc	Rue de l'étang	69002	Lyon
Brigoud	Isabelle	1, rue des Vendeurs	13005	Marseille

Veuillez agréer Monsieur, l'expression de ma très haute considération.

Le Directeur
J. Durand

2) Enregistrer cette lettre sous le nom REMISE et faire la fusion vers un nouveau document.

3) Quitter Word et Access

Entraînement - Entraînement – Entraînement

Ceci est un exercice permettant de réviser les notions précédentes.

1) Créer une nouvelle base appelée **Parc Auto** permettant de gérer le parc automobile de votre Société.

Réaliser les tables suivantes :

Table **Véhicule** :

N° de modèle	Modèle	Fabricant	Date d'achat	Lieu d'achat	Assurance
120WA84	CLIO1.9D	RENAULT	04/05/99	AVIGNON	EUROFIL
145WA84	MEGANE RTE 1.4	RENAULT	15/05/99	AVIGNON	EUROFIL
320WH84	BERLINGO1.9 DSX	CITROEN	12/11/99	CAVAILLON	SAUVEGARDE
4210WF84	106 OPEN 1.5D	PEUGEOT	10/09/99	VALREAS	NEXX
456WH84	SAXO1.1X	CITROEN	21/10/99	CAVAILLON	SAUVEGARDE
5210WH84	EVASION1.9TDX	CITROEN	04/11/99	CAVAILLON	SAUVEGARDE
560WF84	PARTNER 1.9D	PEUGEOT	01/09/99	VALREAS	NEXX
6520WH84	XANTIA1.9 SDX	CITROEN	22/10/99	CAVAILLON	SAUVEGARDE
7894WE84	KANGOO RNA 1.2	RENAULT	02/07/99	AVIGNON	EUROFIL
7930WG84	CORSA 1.7D CITY	OPEL	12/10/99	CARPENTRAS	SAUVEGARDE

Table **Garage** :

N°garag	Nom	Adresse	cpville	Marque	Tel
1	LABI SA	ZI Fontvert	AVIGNON	RENAULT	0490124556
2	CITROEN SARL	ZA Coudoul	CAVAILLON	CITROEN	0412456578
3	TECNOCAR	ZI Rte Grignan	VALREAS	PEUGEOT	0490458789
4	PIERRE SA	ZI Rte Pernes	CARPENTRA	OPEL	0490314697

Règles de gestion :

- Chaque garage s'occupe de l'entretien des véhicules de sa marque,
- chaque passage d'un véhicule dans un garage donne lieu à la création d'une fiche d'entretien décrivant les opérations effectuées sur le véhicule (nature, prix...)
- les véhicules étant très utilisés, leur entretien nécessite une visite par mois en moyenne dans un garage.

Travail à faire :

Votre employeur vous demande de gérer l'entretien du parc automobile. Il désire notamment connaître les coûts d'entretien par véhicule et par garage.

Créer la table **Entretien** et y saisir les trois dernières visites de chaque véhicule (valeurs de votre choix). Créer requêtes et /ou formulaires et/ou état permettant de répondre au souhait de votre employeur.

Etude de cas Access

Première partie : initiation

Vous êtes le gérant d'un magasin spécialisé dans la location de CD audio pour les particuliers.

Un ami vous a conseillé d'utiliser Access pour votre gestion. Ne maîtrisant pas encore ce logiciel vous envisagez de réaliser dans un premier temps la table permettant de stocker les informations sur les CD.

Voici un échantillon de votre catalogue :

- ✓ Roméo & Juliette
- ✓ Les dix Commandements
- ✓ Hélène Ségara, Au nom d'une femme
- ✓ Alain Souchon, Au ras des pâquerettes
- ✓ Patrick Bruel, Juste avant
- ✓ Lynda Lemay, Du coq à l'âme
- ✓ Maxime Leforestier, L'écho des étoiles
- ✓ Céline Dion, D'eux
- ✓ Céline Dion, S'il suffisait d'aimer
- ✓ Pascal Obispo, Soledad
- ✓ Pascal Obispo, Superflu

etc...

Travail à faire :

- 1) Réaliser la table correspondante.
- 2) Réaliser le formulaire de votre choix permettant de saisir les différents CD.
- 3) Réaliser un état avec un regroupement sur l'interprète afin de lister les titres par chanteur.
- 4) Réaliser une requête permettant d'afficher tous les titres de Céline Dion

Voir solution page suivante.

Solution

1) Exemple de table :

Titres CD : Table		
	Nom du champ	Type de données
🔑	Ref CD	Texte
	Interprète	Texte
	Titre	Texte

2) Exemple de formulaire :

3) Exemple d'état :

En-tête d'état															
<i>Liste des titres par interprète</i>															
En-tête de page															
<i>Interprète</i>				<i>Titre</i>				<i>Ref CD</i>							
En-tête de groupe Interprète															
<i>Interprète</i>															
Détail															
				Titre				Ref CD							
Pied de page															
=Maintenant()												='Page " & [Page] & " sur " & [Pages]			
Pied d'état															

4) Exemple de requête :

Champ :	Ref CD	Interprète	Titre
Table :	Titres CD	Titres CD	Titres CD
Tri :			
Afficher :	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Critères :		"Céline Dion"	

Etude de cas Access

Deuxième partie : perfectionnement

Maintenant que vous vous sentez plus à l'aise sur Access vous décidez d'informatiser le prêt des CD auprès d'abonnés.

Travail à faire :

1) Créer la table des abonnés dont voici un échantillon :

Ref abonné	Nom	Prénom	Adresse	CP ville	Tel
1	Duroi	Paul	5 Bat Bleu	84100 Orange	04 90 63 11 67
2	Deserpo	Céline	2, rue des Teinturiers	84000 Avignon	04 90 51 54 33
3	Brodu	Eric	24 chemin du lac	84400 Valréas	04 90 48 38 44
4	Watormi	André	5 imp. Du cours	84200 Carpentras	04 90 63 07 17

2) Créer la table des prêts puis les relations entre les tables.

3) Réaliser un formulaire multitable permettant de saisir les prêts de chaque abonné.

Y faire la saisie de votre choix.

4) Réaliser une requête multitable permettant de lister les abonnés en retard dans le retour des CD.

5) Réaliser à partir de la requête précédente une lettre (avec Word) de relance demandant le retour des CD.

6) Réaliser un état permettant de voir le chiffre d'affaire par abonné sachant qu'un CD est loué 3 euros.

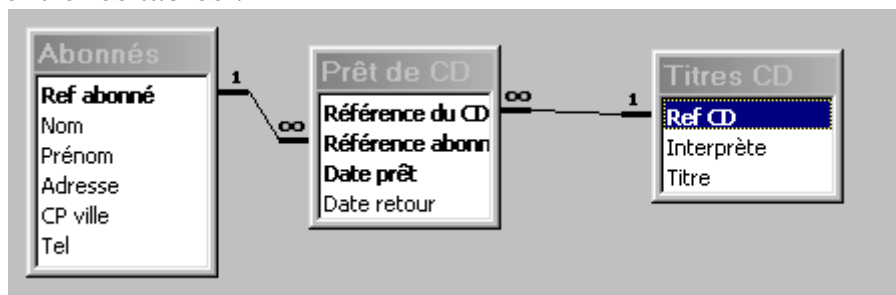
Voir solution page suivante.

Solution

1) Table des prêts :

Prêt de CD : Table		
	Nom du champ	Type de donn
🔑	Référence du CD	Texte
🔑	Référence abonné	Texte
	Date prêt	Date/Heure
	Date retour	Date/Heure

Relations entre les tables :



2) Formulaire multitable permettant de saisir les prêts de chaque abonné :

The screenshot shows a form titled "Prêt de CD" with input fields for subscriber information and a table for recording loans.

Subscriber information fields:

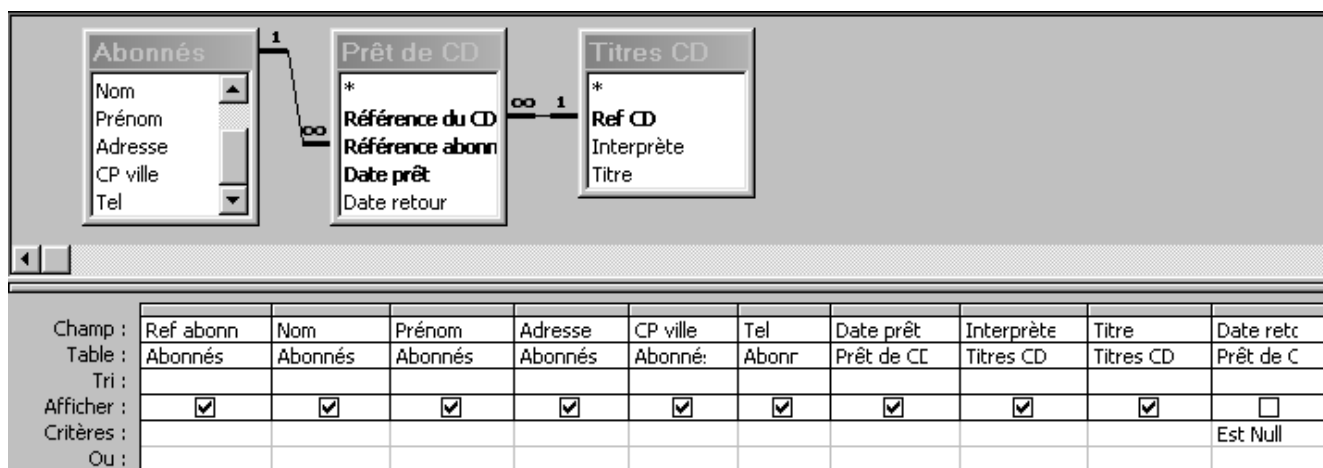
- Ref abonné: []
- CP ville: 84100 Orange
- Nom: Duroi
- Tel: 04 90 68 11 67
- Prénom: Paul
- Adresse: 5 Bat Bleu

	Référence du CD	Référence abonné	Date prêt	Date retour	Ref CD	Interprète	Titre
▶	cd1	1	01/03/01	08/03/01	cd1		Roméo & Juliette
	cd3	1	01/03/01		cd3	Hélène Ségara	Au nom d'une ferr
*							

Navigation controls at the bottom:

- Enr : [] sur 2
- Enr : [] sur 4

3) Requête multitable permettant de lister les abonnés en retard dans le retour des CD :



4) Etat permettant de voir le chiffre d'affaire par abonné sachant qu'un CD est loué 3 euros.

